



PONUĐA FRANŠIZE

DAVALAC FRANŠIZE

1. Kompletan naziv pravnog lica:	Fly Fly Travel d.o.o.
2. Generalni direktor: Predsednik:	Bojan Stupar Igor Vujović Nađ
3. Adresa (ulica, grad, poštanski broj, zemlja):	Knez Mihailova 30, 11000 Beograd, Srbija
4. Telefon:	011/6356-004
5. e-mail:	office@flyflytravel.com
6. http://	www.flyflytravel.com
7. Matični broj:	20527684
8. PIB broj:	106067839
9. Kontakt osoba za kupovinu franšize: - telefon: - e-mail:	Bojana Vuković 060/74 70 697 bojana.vukovic@flyflytravel
10. Cena za otkup franšize:	12.000 evra (cena važi do 31.12. 2016.) 30.000 evra za master franšizu (cena važi do 31.12.2016.)
11. Na kojim tržištima smo zastupljeni kao davalac franšize:	Na području Srbije, Crne Gore, Bosne i Hercegovine i Hrvatske.
12. Koliko franšiznih jedinica trenutno postoji:	Pet u Srbiji i dve u regionu.

Opis poslovanja:

Fly Fly Travel je osnovan 2009. i za samo tri godine postojanja uspeo je da se pozicionira kao jedna od vodećih Agencija za prodaju avio karata u Srbiji. Tokom ovog perioda uspešno su razvijani i drugi sektori, tako da je Fly Fly Travel postao kompanija sa zaista širokom ponudom. Iako se u ovom procesu krug delatnosti proširio, prodaja avio karata kao "core business" i vezanost za civilnu avio industriju se nije promenila.

Tokom ovog perioda uspešno su razvijani i drugi sektori, tako da je Fly Fly Travel postao kompanija sa zaista širokom ponudom. Iako se u ovom procesu krug delatnosti proširio, prodaja avio karata kao "core business" i vezanost za civilnu avio industriju se nije promenila. U tom smislu, posebno je važno istaći da je od septembra 2011. do aprila 2013. Fly Fly Travel bio generalni zastupnik (GSA) švajcarske [avio kompanije Sky Work](#). Težnja ka uspostavljanju novih saradnji rezultirala je time da u februaru 2013. Fly Fly Travel postane ovlašćeni zastupnik prodaje, za teritoriju Srbije, italijanske avio kompanije Mistral Air. U aprilu 2013. postali smo zastupnici prodaje lowcost kompanije Pegasus, što nam je omogućilo zastupanje pomenute kompanije na aerodromu, posebne sisteme pretrage i pogodnosti za sve letove [avio kompanije Pegasus Airlines](#). Isto tako, velika evropska avio kompanija Olympic Air je izbrala našu kompaniju za zastupanje na aerodromu kao i superviziju prihvata i otpreme aviona. U međuvremenu je i [avio kompanija Belavia Airlines, nacionalna avio kompanija Belorusije](#), sa sedištem u Minsku, prepoznala potencijal naše kompanije i izabrala nas, kao generalnog zastupnika prodaje (GSA) za teritoriju Srbije. Još jedan veliki korak napravljen je u junu 2014. godine kada je uspostavljena saradnja sa portugalskom avio kompanijom TAP. Pomenuta avio kompanija je uspostavila direktnu liniju Beograd-Lisabon, a Fly Fly Travel ih zastupati na tržištu Srbije radeći superviziju i otpremu aviona, ujedno je i ovlašćeni zastupnik prodaje avio kompanije TAP.

Tržište Srbije postaje sve privlačnije za sve veći broj svetskih avio kompanija, pa vrlo brzo možemo očekivati da broj avio kompanija koje Fly Fly Travel zastupa bude još veći. Sve to je uticalo da Fly Fly Travel započne pripremu svog prvog sajma civilnog vazduhoplovstva [Belgrade Air Expo](#).

Turistički sektor, koji se sve brže razvija, obuhvata ponudu individualnih i grupnih aranžmana, krstarenja, putnih osiguranja, putničkih transfera i rent a car usluga.

Fly Fly Travel je postao prepoznatljiv po odličnom marketingu, što je posebno važno za sve franšizne jedinice. Treba napomenuti da je Fly Fly Travel jedina agencija u regionu koja izdaje svoj magazin. U pitanju je **Fly & Travel inflight magazine**, prvi i jedini mesečnik na Balkanu koji se bavi temama civilne avijacije, turizma, zabave itd.

U poslednjih godinu dana mnogo rada je uloženo u razvijanje sektora koji se bavi organizacijom obrazovnih programa, što je rezultiralo osnivanjem **Fly Fly Akademije**. Polaznici Fly Fly Akademije imaju prilike da pohađaju sveobuhvatan program obuke za kabinsko osoblje u avionima, odnosno stjuarde i stjuardese.

Program pod nazivom „Cabine crew college“ je jedinstven na ovim prostorima, a onima koji ga završe omogućiće sve licence neophodne za rad u bilo kojoj svetskoj avio kompaniji. Kako bi svojim polaznicima pružili obrazovanje visokog kvaliteta, angažovali smo eminentne stručnjake iz oblasti avio industrije.

Pored škole za obuku stjuarda i stjuardesa, Fly Fly Akademija u ponudi ima i kurs za obuku avio menadžera, čijim pohađanjem dobijate diplomu završenog kursa Galileo rezervacionog sistema, Sertifikat za prodaju putnog osiguranja i Engleski I (Flight Operations) sertifikat.

Predmet/koncept franšize koja se prodaje:

Franšiza koju nudimo je franšiza za Turističku agenciju, koja se bavi pre svega prodajom avio karata za ceo svet, rezervacijom hotela, prodajom turističkih aranžmana, kao i pribavljanjem polaznika za Fly Fly Akademiju. Pored standardnog franšizinga, nudimo i kupovinu master franšize i mogućnost kreiranja sopstvene mreže franšiza. Svaka delatnost kompanije je na raspolaganju primaocima franšize, tako da im je obezbeđena široka ponuda. Specifičnost Fly Fly Travel-a, kao davaoca franšize je upravo raznovrsnost u delatnostima, što franšizama otvara brojne mogućnosti.

Franšiza se izdaje za gradove sa min 30.000 stanovnika. Najoptimalnija veličina lokala je od 20m²-30m².

Fly Fly Travel primaocima franšize obezbeđuje brend prepoznatljiv na tržištu, razvijen metod rada, iskustvo i znanje(know how), programe neophodne za radi, kao i obuku. Primaoci franšize na raspolaganju imaju konstantnu tehničku, logističku i marketinšku podršku. Sistem rada podrazumeva preumeravanje postojećih i potencijalnih klijenata iz regiona primaoca franšize na njegovu franšiznu jedinicu.

Posebna pogodnost za primaoce franšize u Srbiji:

U sklopu cene, primaoci franšize dobijaju:

Kompletan kancelarijski nameštaj i materijal u skladu sa vizuelnim identitetom naše kompanije.

Reklamni materijal neophodan za početnu promociju.

Programi podrške.